

**De:** COGITIVA <administracion@e-copitiva.es>  
**Enviado el:** viernes, 08 de abril de 2016 13:22  
**Para:** Copitiva  
**Asunto:** Boletin COGITIVA 8-4-2016 Competencias comerciales de los ingenieros



## Colegio Oficial de Graduados e Ingenieros Técnicos Industriales de Valladolid

Boletín de Noticias

8-4-2016

### Competencias comerciales de los ingenieros

#### Sabías que...

"... las **competencias comerciales** y las dotes de comunicación, hasta hace muy poco irrelevantes para determinados perfiles técnicos, hacen ganar muchos enteros a **los actuales ingenieros**."

"*Cada vez es más frecuente la figura del **comercial técnico**, un profesional que **sabe de lo que está hablando, conoce su producto y puede asesorar al cliente**. Un perfil que genera mucha credibilidad y confianza durante el proceso de venta*", destaca Ramón Castresana, director de **Recursos Humanos del Grupo Iberdrola**.

Fuente: [El País Negocios 3-4-2016](#)

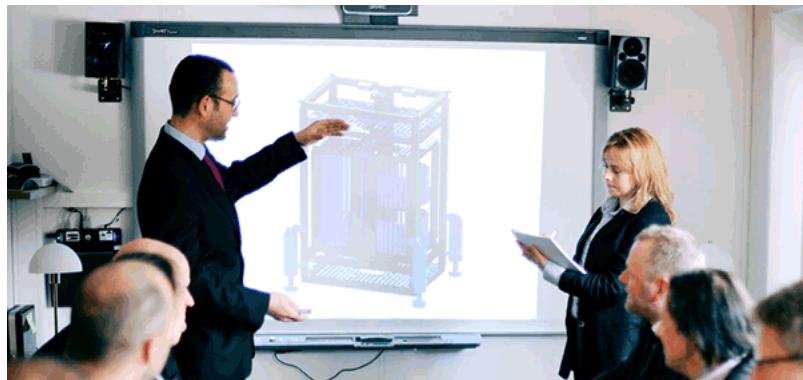
## ¿Es el tuyo alguno de los perfiles laborales más buscados?

Adquiere o complementa tus competencias comerciales con el **Curso de Habilidades Comerciales** organizado por el Colegio:

Este curso proporciona los conocimientos y herramientas necesarias para desarrollar las **competencias comerciales** que permiten ser más eficientes en entornos competitivos.

Las habilidades comerciales están determinadas por las **habilidades de comunicación del vendedor** y la función de este seminario es lograr que los técnicos analicen de forma crítica su modo de trabajo hasta

perfeccionarlo.



## **OBJETIVOS:**

- Adquirir conocimientos para el desarrollo de habilidades comerciales.
- Potenciar la imagen personal como experto en ventas.
- Generar confianza en el comprador.
- Conocer las principales técnicas de argumentación en el proceso de compra-venta.
- Manejar técnicas y habilidades necesarias para afrontar una venta adaptada a las características de los clientes.

**Duración:** 12 horas.

**Modalidad:** Presencial en las instalaciones de COGITIVA.

**Fecha y horario:** 25, 26 y 27 de ABRIL de 17 a 21 horas.

**Inscripción:** hasta el 18 de abril.

**Ver convocatoria e Indice de contenidos:** [Convocatoria](#).



WEB: [hacer click aquí](#)